

Onderzoek Klantsegmenten en Doelgroepen

Intern Document - Vertrouwelijk

Klantsegmenten & Doelgroepen

Jacotech bedient een breed spectrum aan klanten, die grofweg in drie hoofdsegmenten zijn in te delen. Elk segment vraagt om een specifieke benadering.

1. De Industriële Beslisser ("Proces Piet")

- **Profiel:** Technisch manager of plant manager in de maakindustrie of voedingsmiddelenindustrie.
- **Behoefte:** Procescontinuïteit, ontzorging, certificering en veiligheid. Zoekt een partij die een complex probleem van A tot Z oplost.
- **Waarde:** Is bereid te betalen voor kwaliteit en betrouwbaarheid. ROI is belangrijker dan de laagste aanschafprijs.

2. De Moderne Agrariër

- **Profiel:** Ondernemer in de veehouderij of akkerbouw die investeert in schaalvergroting en automatisering.
- **Behoefte:** Robuuste mesttechniek, efficiëntie, en systemen die voldoen aan steeds strengere milieuwetgeving.
- **Waarde:** Zoekt duurzame, onderhoudsarme oplossingen die de operationele kosten drukken.

3. Civiel & Particulier (Niche)

- **Profiel:** Villabezitters, hoveniers of lokale overheden.
- **Behoefte:** Hoogwaardige beregeningssystemen, esthetisch weggewerkt en eenvoudig te bedienen.
- **Waarde:** Comfort, luxe en 'set-and-forget' systemen.

Strategische Focus

De groeistrategie richt zich primair op de **Industriële Klant** en de **Grootschalige Agri**, waar de toegevoegde waarde van de integrale aanpak (Engineering + Constructie + Installatie) het grootst is.